



MINISTRY OF HIGHER EDUCATION,
SCIENCE AND INNOVATIONS



AGENCY FOR INNOVATIVE
DEVELOPMENT



THE WORLD BANK GROUP
IBRD | IDA

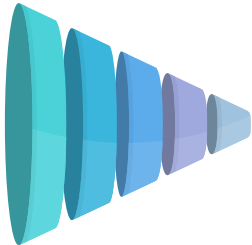


MUNIS WORLD BANK
PROJECT

Каталог проектов MUNIS

Research Commercialization Program (RCP)
Business Investments in R&D (BIRD)

Воронка проектов



(mIn USD)

ПРОГРАММА	ВЫДЕЛЕНО	ПОДАННЫЕ ЗАЯВКИ			ПРОФИНАНСИРОВАННЫЕ ПОДПРОЕКТЫ		
		Количество	Запрашиваемая сумма гранта	Сумма финансирования	Количество	Запрашиваемая сумма гранта	Сумма финансирования
REP	10	199	78,10	N/A	25	9,90	N/A
RCP	4	55	6,4	1,1	9	1,2	0,2
BIRD	10	156	69,7	28,9	18	9,4	2,7
PRIM	6	86	16,59	N/A	24	4,8	N/A
ICP	10	714	37,80	41,10	211	10,0	14,1
ИТОГО	40	1 210	209,2	71,1	287	35,3	17,0

Research Commercialization Program



9 проектов

Сумма гранта: 1,2 mln USD

Сумма со-финансирования: 0,2 mln USD

ЦЕЛЬ

Поддержка трансформации научных разработок в продукты

ПОЛУЧАТЕЛИ

Учёные, НИИ, университеты

Сумма гранта

до \$150,000

Софинансирование

не менее 25%

Фокус

Proof-of-concept, лицензирование, сопровождение

**Стадия
ИННОВАЦИИ**

Средние стадии: концепт, прототип, IP

1. Основная информация



Организация-грантополучатель

ООО «Raqamli Innovatsion Sanoat
Texnologiyalari»

Название проекта

Платформа обучения STEM на основе
технологии цифровых двойников

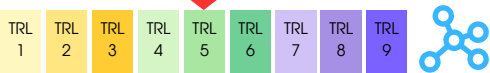
Руководитель проекта

Жасурхужа Холхужаев

Контакты:



3. Описание проекта и этапы



Цель проекта	Создание образовательной платформы, использующей цифровых двойников для дистанционного обучения STEM-дисциплинам и управления физическими роботизированными системами	
Технологическое решение	Доступное обучение промышленным процессам для учреждений среднего специального, профессионального и высшего образования через облачные технологии.	
Текущий статус	- Создан прототип цифрового двойника с возможностью удалённого управления реальным оборудованием. - Разработан учебный курс и 3D-модели лабораторных установок. - Проведены тестирования платформы с 13 компаниями для анализа требований рынка.	

2. Бюджет проекта



Общий бюджет проекта

\$148.329

Сумма гранта

\$122.990

Сумма со-финансирования

\$25.339 20,6% от суммы гранта

Инвесторы/партнёры

Туринский политехнический университет в
Ташкенте

4. Планы по развитию



Исследования/Доработки

Расширение функционала платформы за счёт улучшения цифрового двойника и интеграции новых промышленных сценариев

Коммерциализация

Продажа образовательных услуг, лицензирование платформы. Ориентация фокуса на индустриальные предприятия для повышения масштаба проекта

Ожидаемый результат

Охват адресного рынка на уровне 5% или 2 млн долларов США

1. Основная информация



Организация-грантополучатель

ООО «B2B SaaS Solutions»

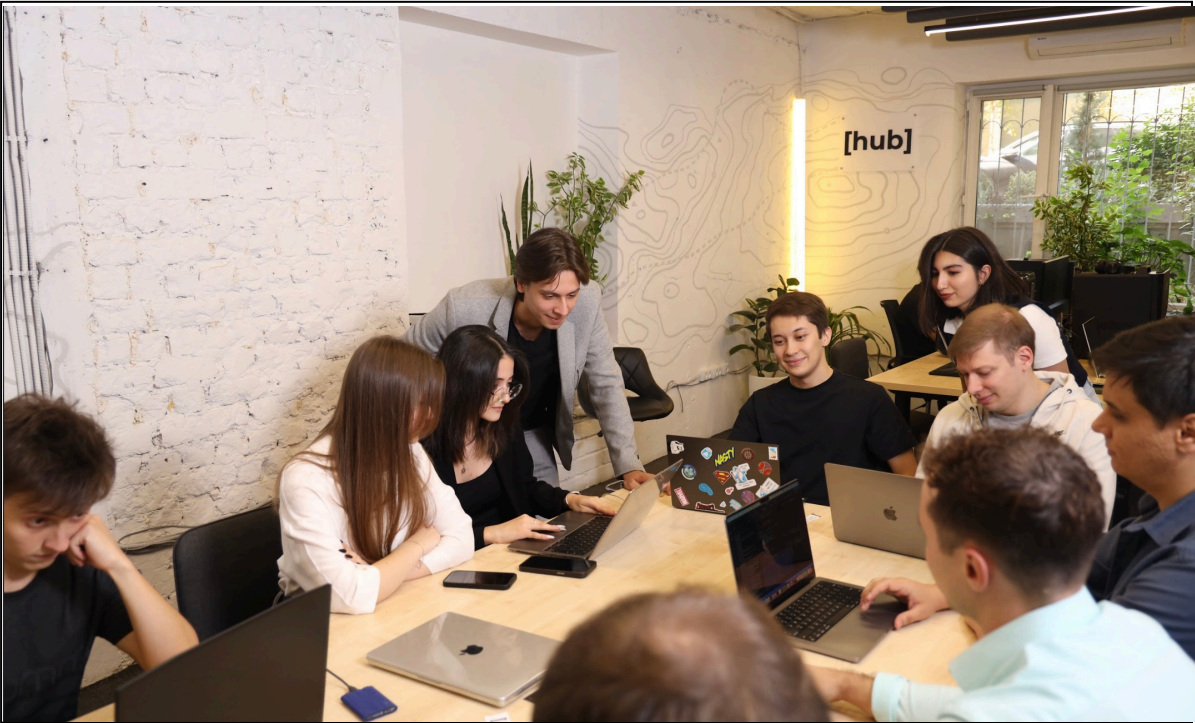
Название проекта

ИИ платформа поиска клиентов для аутсорс-агентств и фрилансеров

Руководитель проекта

Игорь Ким

Контакты:



2. Бюджет проекта



Общий бюджет проекта

\$100.000

Сумма гранта

\$80.000

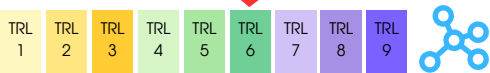
Сумма со-финансирования

\$20.000 25% от суммы гранта

Инвесторы/партнёры

ООО "Fastago"

3. Описание проекта и этапы



Цель проекта

Создание онлайн-платформы для анализа вакансий на UpWork и оптимизации подбора проектов для аутсорсинговых агентств и фрилансеров с помощью технологий искусственного интеллекта

Технологическое решение

- ИИ-платформа для ранжирования проектов по релевантности профилю агентства или фрилансера.
- Автоматическая генерация AI-контента для откликов (cover letters).
- Анализ рыночных трендов для стратегической адаптации предложений.

Текущий статус

- Разработан MVP платформы с функционалом поиска проектов и генерации откликов.
- Проведены CustDev-интервью с агентствами CherryPick, Synergy Labs и другими компаниями.
- Интегрирован AI-алгоритм для релевантного подбора проектов по профилю пользователя.

4. Планы по развитию



Исследования/Доработки

Интеграция новых источников данных. Развитие собственного маркетплейса лидов для аутсорс-агентств.

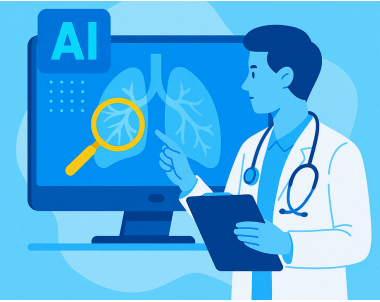
Коммерциализация

Масштабирование платформы через массовое привлечение фрилансеров и агентств и разработка собственной базы лидов (альтернативная стратегия к интеграции с UpWork API).

Ожидаемый результат

Увеличение конверсии сделок на 30–32% за счёт новых возможностей.

1. Основная информация



Организации-грантополучателя

ООО «X-Ray AI Expert»

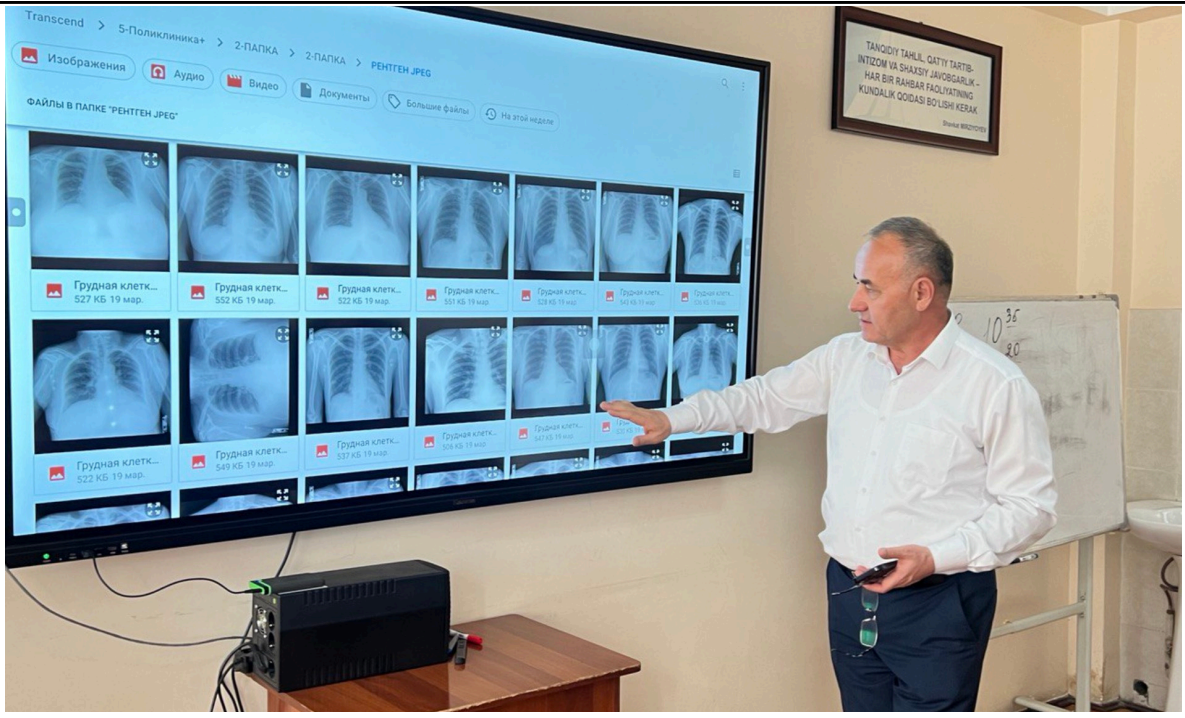
Название проекта:

Использование технологии искусственного интеллекта для скрининговых рентгенологических исследований

Руководитель проекта:

Атаджан Каримович Хамраев

Контакты:



3. Описание проекта и этапы



Цель проекта

Разработка веб-приложения на основе искусственного интеллекта для предварительного анализа рентгенологических изображений грудной клетки, особенно для выявления туберкулёза и других заболеваний органов дыхания

Технологическое решение

- ИИ-модель для первичного анализа снимков, обеспечивающая "второе мнение" врачу.
- Веб-платформа и мобильные приложения для доступа к ИИ-анализу.
- Интеграция с медицинскими учреждениями для массового использования.

Текущий статус:

- Разработаны и протестированы четыре модели ИИ с точностью выше 90% ROC AUC.
- Создан веб-портал X-RayAI.uz и начата разработка мобильных приложений для пользователей.
- Заключены меморандумы с медицинскими объединениями для внедрения платформы в практику.

2. Бюджет проекта



Общий бюджет проекта

\$173,000

Сумма гранта

\$150,000

Сумма софинансирования

\$23,000

Инвесторы/партнёры

Частный партнёр – ООО «Intervention Team»

5. Планы по развитию



Коммерциализация

- Продажа услуги анализа рентгеновских снимков медицинским учреждениям (\$10 за 100 снимков) или через подписочную модель
- Интеграция в государственные программы через механизм ГЧП.

Исследования/Доработки

Оптимизация ИИ-моделей для других типов медицинских изображений.

Цели

Выход на доход порядка \$100,000 в первый год коммерциализации.
Масштабирование до 1 млн анализируемых снимков в год.

1. Основная информация



Организации-грантополучателя

ООО “Company VETBIOVITO LLC”

Название проекта:

Разработка и производство пробиотических препаратов для аквакультуры на основе местных штаммов микроорганизмов

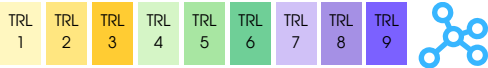
Руководитель проекта:

Насимов Шухрат Наимович

Контакты:



3. Описание проекта и этапы



Цель проекта

Создание и организация производства биопрепарата «INNOPROVET» с использованием локальных пробиотических штаммов бактерий для профилактики заболеваний и улучшения качества продукции животного происхождения (птица, рыба, КРС, МРС, пчёлы и т.д.)

Технологическое решение

- Производство эффективных пробиотиков в виде суспензий и порошков.
- Продукты предназначены для профилактики заболеваний рыб и повышения конверсии корма.
- Использование локальных штаммов, адаптированных к условиям аквакультуры Узбекистана

Текущий статус:

- Проведены лабораторные исследования и изготовлены пробные партии пробиотика для аквакультуры.
- Закуплено производственное оборудование и подготовлены производственные помещения для выпуска продукции.
- Установлены контакты с рыбоводческими хозяйствами для тестирования и внедрения препарата.

2. Бюджет проекта



Общий бюджет проекта

\$161,000

Сумма гранта

\$140,000

Сумма софинансирования

\$21,000

Инвесторы/партнёры

Частный партнёр
«BARKI MONTAJ-NALADKA LLC»

5. Планы по развитию



Коммерциализация

Производство пробиотиков для местного рынка аквакультуры.
Развитие линейки продуктов для других видов водных животных.

Исследования/Доработки

Дальнейшая оптимизация формул пробиотиков под разные условия водоемов.

Цели

Выход на регулярные поставки пробиотиков и достижение прибыльности в течение 2 лет после запуска полного производства.

1. Основная информация



Организации-грантополучателя

ООО “INNOVATION ILMIY GURUH”

Название проекта:

Подготовка к коммерциализации широкозахватного навесного мала-выравнивателя с катком

Руководитель проекта:

Ботир Вохидович Хушвактов

Контакты:



2. Бюджет проекта



Общий бюджет проекта

\$172,500

Сумма гранта

\$150,000

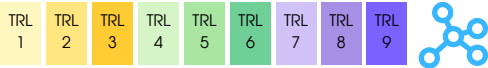
Сумма софинансирования

\$22,500

Инвесторы/партнёры

Собственные средства организации + “CHIRCHIQSELMASH” ООО

3. Описание проекта и этапы



Цель проекта

Разработка и коммерциализация инновационного широкозахватного навесного мала-выравнивателя с катком для повышения эффективности подготовки почвы перед посевом .

Технологическое решение

- Машина обеспечивает одновременное выравнивание и уплотнение почвы за один проход
- Повышение производительности труда, снижение расхода топлива на 20–30%.
- Уменьшение эксплуатационных затрат в сельском хозяйстве.

Текущий статус:

- Разработана конструкторская документация и изготовлены демонстрационные образцы мала-выравнивателя.
- Проведены базовые испытания опытного образца и подготовлены презентационные материалы.
- Ведутся переговоры с ООО “ChirchiqSelmash” о запуске серийного производства.

5. Планы по развитию



Коммерциализация

Налаживание серийного выпуска мала-выравнивателей с катком через производственные компании (например, ООО “ChirchiqSelmash”) . Вывод продукта на рынок сельскохозяйственной техники Узбекистана и Центральной Азии.

Исследования/Доработки

Модификация конструкции для разных типов почв и условий земледелия.

Цели

- Увеличение производства до 100–150 единиц в год в течение 3 лет.
- Достижение рентабельности проекта к 3-му году серийного производства.

1. Основная информация



Организации-грантополучателя

ООО «CARBON NRG»

Название проекта:

Высококачественная гидроизоляционная и антикоррозионная битумная мастика

Руководитель проекта:

Ботир Аманбоевич Шукуруллаев

Контакты:



2. Бюджет проекта



Общий бюджет проекта

\$170,000.

Сумма гранта

\$150,000

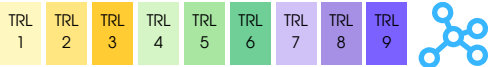
Сумма софинансирования

\$20,000

Инвесторы/партнёры

- Самофинансирование
- Дополнительное финансирование через производственные контракты

3. Описание проекта и этапы



Цель проекта

Разработка и производство высококачественной битумной мастики для гидроизоляции и защиты от коррозии трубопроводов, зданий и промышленных конструкций. На основе отходов НПЗ

Технологическое решение

- Новая битумная мастика на основе переработанных продуктов нефтепереработки.
- Улучшенные характеристики по сравнению с традиционными мастиками (жидкая консистенция, не требует растворения перед применением, выше устойчивость к погодным условиям) .

Текущий статус:

- Разработана и испытана новая битумная мастика, соответствующая стандарту ГОСТ 30693-2000.
- Приобретено технологическое оборудование и подготовлены производственные мощности для запуска.
- Заключены предварительные соглашения о поставках с более чем 20 компаниями отрасли.

5. Планы по развитию



Коммерциализация

Выход на рынок строительных материалов Узбекистана и Центральной Азии. Продажа технологии и серийное производство мастики через сеть партнёров.

Исследования/Доработки

Дальнейшая оптимизация состава мастики для различных климатических условий.

Цели

Выход на производство более 500 тонн продукции в год. Достижение рентабельности в течение 2 лет.

1. Основная информация



Организации-грантополучателя

ООО «TECH INNO WAY»

Название проекта:

Разработка технологии уплотнения хлопка в бункере хлопкоуборочной машины и его пневмотранспортировки

Руководитель проекта:

Хамидов Р.А.

Контакты:



2. Бюджет проекта



Общий бюджет проекта

\$153,000

Сумма гранта

\$133,000

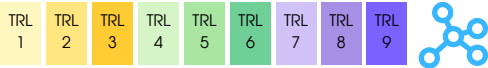
Сумма софинансирования

\$20,000

Инвесторы/партнёры

Собственные средства инициаторов.
ООО «Toshkent Traktor Zavodi» (потенциальный индустриальный партнёр).

3. Описание проекта и этапы



Цель проекта

Создание системы автоматического уплотнения хлопка в бункере хлопкоуборочной машины и эффективной пневмотранспортировки хлопка с уменьшением доли ручного труда .

Технологическое решение

- Разработка нового механического уплотнителя хлопка с лопастным механизмом внутри бункера .
- Разработка новой пневмотранспортной системы подачи хлопка из уборочного аппарата в бункер.
- Обеспечение равномерного уплотнения без остановки машины и без ухудшения качества хлопка.

Текущий статус:

- Разработаны эскизные проекты уплотнителя хлопка и пневмотранспортной системы для бункера.
- Проведены патентные исследования и согласованы технические требования для испытаний.
- Заключено соглашение о промышленной апробации с производителем хлопкоуборочных машин.

5. Планы по развитию



Коммерциализация

Внедрение новых технологий в производство хлопкоуборочных машин ООО «ТТЗ». Возможность лицензирования решений для других производителей сельскохозяйственной техники.

Исследования/Доработки

Проведение полевых испытаний модифицированной машины осенью 2025 года. Доработка технологических режимов уплотнения хлопка.

Цели

Получение контрактов на поставку и модернизацию до 100 единиц техники в течение 5 лет.

1. Основная информация



Организации-грантополучателя

ООО «HEAL»

Название проекта:

HOMILA AI — мобильное приложение для мониторинга здоровья беременных женщин на основе ИИ

Руководитель проекта:

Игорь Викров

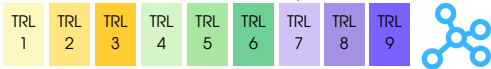
Контакты:



HOMILA AI



3. Описание проекта и этапы



Цель проекта

Разработка мобильного приложения *HOMILA AI* для прогнозирования и профилактики осложнений при беременности с помощью технологий искусственного интеллекта

Технологическое решение

- Мобильное приложение для беременных женщин, предоставляющее:
 - Персонализированную оценку рисков.
 - Мониторинг основных показателей здоровья (давление, температура, сахар крови, ЧСС).
 - Напоминания и рекомендации по медицинским визитам.
- ИИ-алгоритмы для классификации уровня риска: низкий, средний, высокий

Текущий статус:

- Разработаны модели ИИ для предсказания рисков беременности с точностью выше 93%.
- Созданы мобильные приложения и веб-платформа для мониторинга здоровья беременных женщин.
- Установлены партнёрства с Министерством здравоохранения и медицинскими учреждениями Узбекистана.

2. Бюджет проекта



Общий бюджет проекта

\$175,000

Сумма гранта

\$150,000

Сумма софинансирования

\$25,000

Инвесторы/партнёры

- HEAL (собственное финансирование)
- Всемирный банк (грант через MUNIS RCP)
- Партнёрские медицинские организации.

5. Планы по развитию



Коммерциализация

Распространение подписок на приложение HOMILA AI через государственные и частные медицинские учреждения.

Продажа сервисов B2B и B2G (поддержка систем материнского здоровья на национальном уровне).

Исследования/Доработки

Расширение возможностей анализа на другие аспекты здоровья женщин.

Интеграция телемедицины в приложение.

Цели

Распространение подписки на 100,000+ пользователей в течение первых 3 лет.

Достижение финансовой устойчивости за счёт подписной модели (Freemium + Premium).

1. Основная информация



Организации-грантополучателя

ООО “PURE CROP”

Название проекта:

Производство гуминового суперфосфата на основе бурого угля и фосфоритов

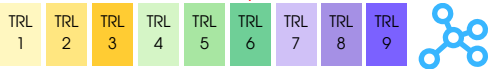
Руководитель проекта:

Анваржон Акбаралиевич Абдуллаев

Контакты:



3. Описание проекта и этапы



Цель проекта

Разработка технологии производства экологичного удобрения — гуминового суперфосфата — из бурого угля и фосфоритных руд .

Технологическое решение

- Использование инновационной технологии активации фосфатного сырья с серной кислотой и обогащение его гуминовыми веществами из окисленного бурого угля.
- Улучшенная усвояемость фосфора растениями, восстановление структуры почвы, повышение урожайности.

Текущий статус:

- Завершены лабораторные и пилотные испытания технологии .
- Проведена закупка оборудования (ZHENGZHOU SHUNXIN ENGINEERING EQUIPMENT CO., LTD).
- Идёт подготовка производственного здания и таможенное оформление оборудования.

2. Бюджет проекта



Общий бюджет проекта

\$172,500

Сумма гранта

\$150,000

Сумма софинансирования

\$22500

Инвесторы/партнёры

Ifoda Agro Kimyo Himoya LLC

5. Планы по развитию



Коммерциализация

Выпуск продукции в объеме 13,500 тонн в 2025 году (50% загрузки) и 36,000 тонн в 2026 году (100% загрузки) .
Расширение контрактов на поставку гуминового суперфосфата.

Исследования/Доработки

Модернизация оборудования и расширение ассортимента продуктов

Цели

- Прогнозируемая выручка:
 - Локальный рынок — \$181 за тонну,
 - Экспортный рынок — \$220 за тонну.
- План продаж — до 36,000 тонн в год с 2026 года.

Business Investments in Research & Development



18 проектов

Сумма гранта: 9,4 mln USD

Сумма со-финансирования: 2,7 mln USD

ЦЕЛЬ

Создании новых рыночных продуктов и услуг на основе НИОКР

ПОЛУЧАТЕЛИ

Частные компании, стартапы, консорциумы с НИИ

Сумма гранта

до \$600,000

Софинансирование

$\geq 25\%$ от суммы гранта

Фокус

Коммерциализация, производство, прототипы

Стадия инновации

Поздние стадии: market-ready, масштабирование

1. Основная информация



Организации-грантополучателя

ООО "SALOMATIC"

Название проекта:

Интегрированная медицинская информационная система для клиник и пациентов

Руководитель проекта:

Ким Антон Сергеевич



2. Бюджет проекта



Общий бюджет проекта

\$750,000

Сумма гранта

\$600,000

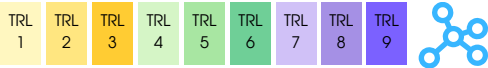
Сумма софинансирования

150,000 (собственные средства)

Инвесторы/партнёры

- Microsoft (\$150K в tech credits)
- ADB (грант \$150K, план \$2M)
- Кардиоцентр Минздрава — партнёр по внедрению

3. Описание проекта и этапы



Цель проекта

Разработка и внедрение AI-ориентированной клинической информационной системы (КИС), которая улучшает результаты лечения пациентов и снижает нагрузку на врачей за счёт автоматизации документооборота и рекомендаций по профилактической медицине.

Технологическое решение

- КИС нового поколения с генеративным ИИ (evidence-based)
- Автоматическое заполнение клинической документации
- Генерация персонализированных отчётов для пациентов
- Веб-приложение, совместимое с планшетами и смартфонами
- SaaS-модель с тарифами: базовый (дёшево), Premium 1 (\$50/врач), Premium 2 (\$100/врач)

Текущий статус:

- MVP завершён
- Пилотная интеграция в клинике De Factum
- Получен патент № DGU 32923
- Подана заявка на второй патент
- Ведутся переговоры с 3 новыми клиниками

5. Планы по развитию



Софинансирование

Привлечение инвестиций на \$1M

Экспорт

Выход на рынки СНГ с 2027 г., глобально — с 2029 г.

Исследования

Масштабное клиническое исследование совместно с ADB

Цели

5% SOM (≈200 организаций) в Узбекистане к 2027 г.

Контакты:



1. Основная информация



Организация-грантополучатель

ООО «Persimmon Partners»

Название проекта

Технологии лиофилизации
NAAT-наборов для диагностики
зоонозных инфекций

Руководитель проекта

д.м.н. Татьяна Хегай (СТО)

Контакты:

Контакты:



2. Бюджет проекта



Общий бюджет проекта

\$626.344

Сумма гранта

\$498.835

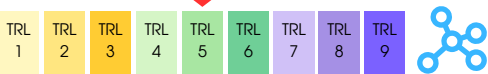
Сумма со-финансирования

\$127.509 25,5% от суммы гранта

Инвесторы/партнёры

ООО " ROSSA "

3. Описание проекта и этапы



Цель проекта

Разработка технологии производства лиофилизированных NAAT-наборов (nucleic acid amplification tests) для диагностики зоонозных инфекций в формате гранул, с возможностью последующего масштабирования через лицензирование или экспорт OEM-продуктов.

Технологическое решение

Леофилизированные гранулы ("всё в одном") с длительным сроком хранения (до 24 мес. при +40°C), простотой использования без необходимости холодового хранения. Технология интегрирует стандарты "One Health" ВОЗ и FAO по борьбе с зоонозами.

Текущий статус

- Завершен этап R&D: разработаны прототипы NAAT-наборов, технологии валидированы .
- Начато оформление IP, ожидается заключение лицензионного договора с ROSSA.
- Активные переговоры о масштабировании через экспортные продажи (Казахстан, Кыргызстан, страны Азии и Африки).

4. Планы по развитию



Исследования/Доработки

Масштабное клиническое исследование совместно с АБР

Коммерциализация

Автоматизация производства и поддержка OEM-продуктов для экспорта. Снижение логистических расходов до 70%, уменьшение доли испорченных товаров и повышения стабильности качества диагностики.

Ожидаемый результат

Выход на рынки СНГ с 2027 г., глобальные рынки — с 2029 г.

1. Основная информация



Организация-грантополучатель

ООО "Smart Energetics"

Название проекта

Программное обеспечение
Smart Energy

Руководитель проекта

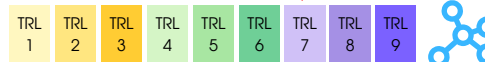
Бехруз Аъзам

Контакты:

Контакты:



3. Описание проекта и этапы



Цель проекта

Создание программного обеспечения на базе ИИ для оптимизации работы систем HVAC (отопление, вентиляция и кондиционирование) в коммерческой недвижимости, с целью снижения энергопотребления до 30% без капитальных затрат.

Технологическое решение

Программное обеспечение Smart Energy: облачное, основанное на машинном обучении, автоматически оптимизирует настройки ОВиК в реальном времени. Детектирует неисправности, приоритизирует по перерасходу энергии, снижает расходы на диагностику и обслуживание. SaaS-модель: отсутствие капитальных затрат для клиентов, оплата за достигнутую экономию ("Try&Pay").

Текущий статус

- MVP готов, подключено 10 зданий общей площадью 200,000 кв.м.
- Успешные кейсы экономии: снижение энергопотребления на 10–35%, CO₂-выбросов на 7900 тонн.
- Активное масштабирование на рынки Узбекистана и Казахстана.
- Построена партнёрская сеть для выхода на рынки Европы и MENA.

2. Бюджет проекта



Общий бюджет проекта

\$709.380

Сумма гранта

\$560.690

Сумма со-финансирования

\$148.690 26,5% от суммы гранта

Инвесторы/партнёры

Бехруз Аъзам, Глеб Альшанский,
Владимир Фролов

4. Планы по развитию



Исследования/Доработки

Развитие моделей предиктивной аналитики для оптимизации потребления других инженерных систем зданий.

Коммерциализация

Расширение через SaaS-решение на рынках Европы, MENA и Центральной Азии. Привлечение \$2,000,000 на международную команду продаж и глобальный маркетинг.

Ожидаемый результат

Более 1000 зданий к 2028 году.
Продажи: \$200 млн+ за 5–6 лет.

1. Основная информация



Организации-грантополучателя

ООО «CBF Animal Nutrition»

Название проекта:

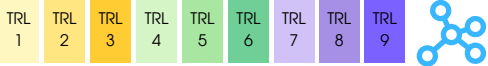
CBFeed: Натуральная кормовая добавка из рисовой шелухи для сельского хозяйства

Руководитель проекта:

Аброр Дадаходжаев



3. Описание проекта и этапы



Цель проекта

Создание натуральной кормовой добавки CBFeed на основе биоферментированной рисовой шелухи для удешевления кормления сельскохозяйственных животных и снижения зависимости от импортных кормовых компонентов.

Технологическое решение

- Разработка и производство добавки CBFeed, которая заменяет до 10–30% комбикорма.
- Технология биоферментации рисовой шелухи, запатентованная в 2019 году (патент № IAP 05799).
- Снижение затрат на корма до 20%, прирост массы животных на 7–15%, улучшение конверсии корма на 10%.

Текущий статус:

- Технология полностью разработана и запатентована .
- Проведены успешные пилотные испытания (85 000 голов бройлеров).
- Налажено опытное производство 300 тонн/мес в Ташкенте.
- Заключены первые контракты с агрокомпаниями Узбекистана.

2. Бюджет проекта



Общий бюджет проекта

\$730,505

Сумма гранта

\$579,505

Сумма софинансирования

\$151,000

Инвесторы/партнёры

Частный партнёр – ООО «Art Mebel Group»

5. Планы по развитию



Софинансирование

Привлечение \$1,500,000 на расширение производства (вторая фаза инвестиций).

Экспорт

Начало экспортных поставок CBFeed в Казахстан и страны, где зарегистрирован патент (30+ стран).

Исследования

- Разработка премиальных версий продукта CBFeed Forte.
- Оптимизация ферментационных процессов.

Цели

Краткосрочно (до 2028): \$720,000 выручки в год

Контакты:



1. Основная информация



Организации-грантополучателя

ООО "Protect Wildlife"

Название проекта:

Индустриальная садковая
рыбоводная ферма для тепловодной
рыбы в Туябугузском водохранилище

Руководитель проекта:

Собиров Жобир Жомолович

Контакты:



2. Бюджет проекта



Общий бюджет проекта

\$755,700

Сумма гранта

\$600,000

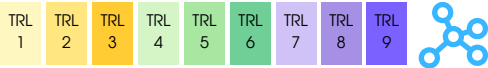
Сумма софинансирования

\$155,700

Инвесторы/партнёры

- Частный партнёр
- Потенциальное участие инвесторов через займы с последующей конвертацией в долю.

3. Описание проекта и этапы



Цель проекта

Создание инновационной устойчивой технологии садкового выращивания теплолюбивой рыбы (карпа и др.) в водохранилищах Узбекистана с высокой рыбопродуктивностью и расширением цепочки добавленной стоимости.

Технологическое решение

- Построение фермы с плавающими садками и выращивание рыбы с продуктивностью до 30–40 кг/м³ вместо существующих 0,1–0,2 кг/м³.
- Выращивание рыбы за 8 месяцев до веса 1,5 кг с использованием специализированных кормов (40% белка).
- Создание линии по переработке рыбы в стейки и полуфабрикаты.
- Прямые продажи рыбы и продуктов переработки потребителям.

Текущий статус:

- Разработаны технологии, защищены 2 патента на производство кормов.
- Сформирована команда экспертов в аквакультуре и маркетинге.
- Проведено проектирование плавучих садков и кормового оборудования.
- Подготовлены соглашения с вузами и научными институтами (партнёрство).

5. Планы по развитию



Софинансирование

Привлечение частных инвесторов для расширения производства и переработки.

Экспорт

Возможен экспорт продукции в перспективе, при насыщении внутреннего рынка.

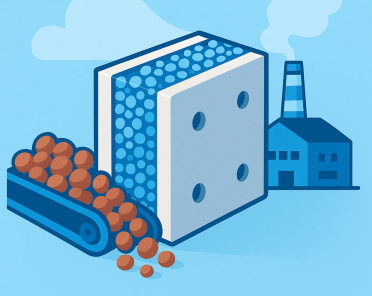
Исследования

- Разработка новых кормовых рецептур.
- Технологическая адаптация садков под разные типы водоёмов

Цели

Выручка около \$450,000 в год .
Рентабельность: около 45%

1. Основная информация



Организации-грантополучателя

ООО «AZKAMAR»

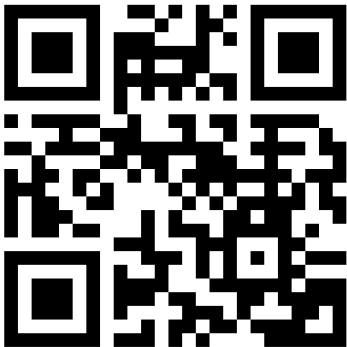
Название проекта:

Внедрение эффективной технологии переработки бентонитового сырья и организация производства энергосберегающих керамзитных панелей для строительства

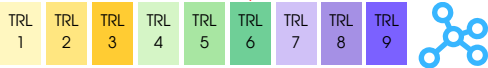
Руководитель проекта:

Жумаев Ориф Азизович

Контакты:



3. Описание проекта и этапы



Цель проекта

Создание новой линии по производству лёгких, прочных и энергоэффективных керамзитных строительных панелей на основе бентонитового сырья для строительства жилых и промышленных объектов.

Технологическое решение

- Использование очищенной бентонитовой глины для получения качественного керамзита.
- Производство крупноформатных строительных панелей с улучшенными теплотехническими и прочностными характеристиками (на 10–14% лучше аналогов).
- Разработка уникальных составов и технологических процессов с последующей защитой интеллектуальной собственности (патенты).

Текущий статус:

- Производство керамзитового гравия и щебня запущено (до 250 м³/день) .
- Подготовлены кадастровые документы на площадку для монтажа оборудования.
- Проведены подключения электроэнергии, газа и воды к производственной площадке.
- Идёт подготовка к запуску промышленной линии для панелей.

2. Бюджет проекта



Общий бюджет проекта

\$828,200

Сумма гранта

\$498,200

Сумма софинансирования

\$330,000

Инвесторы/партнёры

- ООО «AZKAMAR»
- Навоийский филиал Академии наук РУз (ко-владелец IP с долей 10% от чистой прибыли).

5. Планы по развитию



Софинансирование

Привлечение дополнительных инвестиций \$850,000 для увеличения мощностей .

Экспорт

В перспективе — выход на рынки Казахстана и Таджикистана (ориентир на 2028–2029 гг.).

Исследования

Оптимизация рецептов и разработка новых форматов продукции (например, декоративных и структурных панелей).

Цели

- 2025: 9 млрд сум. 2026: 25 млрд сум
- Чистая прибыль: стабильно около 17% от оборота ежегодно.

1. Основная информация



Personalized 3D-printed titanium implant

Организации-грантополучателя

3D SGD Systems

Название проекта:

Производство 3D-печатных титаниумных имплантов для реконструктивной хирургии

Руководитель проекта:

Абдурашид Нигматжонов (CTO, Business Angel)

Контакты:



2. Бюджет проекта



Общий бюджет проекта

\$749,760

Сумма гранта

\$599,000

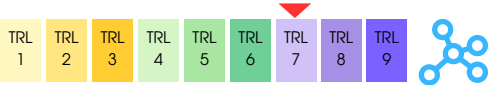
Сумма софинансирования

\$150,760

Инвесторы/партнёры

- Абдурашид Нигматжонов (личные инвестиции и участие в капитале)
- Институт ионно-плазменных технологий (доля в IP)

3. Описание проекта и этапы



Цель проекта

Организация производства персонализированных 3D-печатных титаниумных имплантов для пациентов с костными дефектами, в первую очередь черепа, с последующим расширением на другие направления реконструктивной хирургии.

Технологическое решение

- Производство индивидуальных 3D-печатных титаниумных имплантов с точной посадкой и высокой прочностью .
- Использование запатентованных технологий плазменного контроля частиц для получения качественного титаниумного порошка.
- Быстрая доставка имплантов по всей стране через сеть медицинских представителей.

Текущий статус:

- Имеются лицензии на технологии производства титаниумного порошка.
- Продажи через действующую компанию Medical Manufacture Center: 162 индивидуальных импланта продано за полгода .
- Подготовка к запуску новой специализированной компании 3D SGD Systems.

5. Планы по развитию



Софинансирование

Привлечение дополнительных инвестиций на маркетинг и развитие R&D.

Экспорт

Планируется выход на рынок Центральной Азии (Казахстан, Кыргызстан), но с осторожностью из-за конкуренции.

Исследования

Оптимизация технологических процессов печати и постобработки имплантов.

Цели

Выручка 2025: \$395,213, 2026: \$414,973
Совокупная чистая прибыль за 5 лет: \$1,653,226

1. Основная информация



Организация-грантополучатель
ООО «PRINT»
Название проекта
Производство биологически активного удобрения (BAF)
Руководитель проекта
Дмитрий Пастухов

Контакты:



3. Описание проекта и этапы



Цель проекта	Организация производства высококачественного биологически активного удобрения (BAF) на основе переработки растительных отходов и использования локальных эффективных штаммов микроорганизмов.	
Технологическое решение	Производство экологичного BAF, которое: уменьшает потребность в азотных и калийных удобрениях на 40–50%, полностью исключает потребность в фосфорных удобрениях, улучшает удержание влаги в почве и обладает длительным положительным эффектом. Технология защищена патентом № IAP 04377. Использование специально подобранных штаммов микроорганизмов.	
Текущий статус	- Производство гуматов и компоста организовано на площадке ООО «PRINT» . - Подписан лицензионный договор о праве использования патента. - Готовность помещений для установки оборудования.	

2. Бюджет проекта



Общий бюджет проекта
\$150.000
Сумма гранта
\$120.000
Сумма со-финансирования
\$30.000 25% от суммы гранта
Инвесторы/партнёры
ООО «Elima» Елена Шарафутдинова (\$25 тыс.) Абиджанов Назир (\$5 тыс)

4. Планы по развитию



Исследования/Доработки
Разработка новых штаммов микроорганизмов для оптимизации BAF.
Коммерциализация
Продажи: 2026: 1,120 млн сум, 2027: 2,100 млн сум
Экспорт готовой продукции в страны Центральной Азии.
Ожидаемый результат
Производство: до 300 000 кг в 2027 году.

1. Основная информация



Организации-грантополучателя

SEEDMASTER LLC

Название проекта:

Создание предприятия по производству семян хлопчатника в Узбекистане

Руководитель проекта:

Саида Эгамбердиева (CTO, Doctor of Agricultural Sciences)

Контакты:



2. Бюджет проекта



Общий бюджет проекта

\$750,000

Сумма гранта

\$600,000

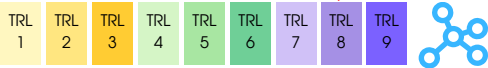
Сумма софинансирования

\$150,000 (25%)

Инвесторы/партнёры

Научно-исследовательский институт селекции, семеноводства и агротехнологий хлопчатника

3. Описание проекта и этапы



Цель проекта

Организация полного цикла выращивания, сбора, обработки и упаковки семян хлопчатника, устойчивых к экстремальным климатическим условиям и болезням, для удовлетворения спроса сельского хозяйства Узбекистана.

Технологическое решение

- Производство семян хлопчатника на основе 100-летнего опыта селекционеров НИССАВХ.
- Создание комплекса для выращивания, переработки и упаковки семян.
- Построение рынка высококачественного сертифицированного посевного материала.

Текущий статус:

- Вся интеллектуальная собственность зарегистрирована .
- Разработана ассортиментная линейка семян.
- Получены первые заказы от крупных фермеров.

5. Планы по развитию



Софинансирование

Привлечение дополнительных инвестиций при масштабировании за рубеж.

Экспорт

Рассматривается возможность экспорта в соседние страны (Казахстан, Таджикистан).

Исследования

Разработка новых сортов семян с улучшенной устойчивостью.

Цели

Выручка: 1 год: \$400,000, 5 год: до \$5,000,000 .
Прибыль за 5 лет: \$3,920,000.

1. Основная информация



Организации-грантополучателя

ООО “Innovatsiya va texnologiyalarni joriy qilish Markazi”

Название проекта:

Разработка новых сортов многолетней и однолетней пшеницы, устойчивых к жаре и засухе, и внедрение ускоренной системы первичного семеноводства

Руководитель проекта:

Амир Аманов

Контакты:



2. Бюджет проекта



Общий бюджет проекта

\$581,997

Сумма гранта

\$423,366

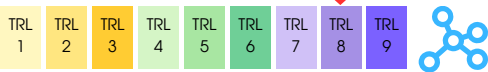
Сумма софинансирования

\$158,631

Инвесторы/партнёры

- Министерство инновационного развития и сельского хозяйства
- Cotton Breeding, Seed Production And Agrotechnologies Research Institute

3. Описание проекта и этапы



Цель проекта

Разработка и внедрение новых сортов пшеницы (однолетней и многолетней), устойчивых к экстремальным климатическим условиям, для повышения продовольственной безопасности и снижения эко-миграции.

Технологическое решение

- Создание межвидовых гибридов с использованием новых технологий скрещивания
- Введение сортов с глубокой корневой системой (до 270 см) для повышения устойчивости к засухе.
- Разработка новой ускоренной системы первичного семеноводства для выпуска суперэлитных семян за 3 года вместо традиционных 6 лет .

Текущий статус:

- Селекция завершена: сорта “Хаёт” (многолетний) и “Обод” (однолетний) поданы на государственные испытания.
- Разработана новая ускоренная система первичного семеноводства .
- Подписаны соглашения о сотрудничестве с агрокластерами и фермерами в Ташкентской области.

5. Планы по развитию



Софинансирование

Расширение на регионы Фергана, Джизак, Кашкадарья. Рост рыночной доли до 80% в Ташкентской области .

Экспорт

Долгосрочная перспектива — экспорт семян в Центральную Азию.

Исследования

Расширение работ на создание многолетнего ячменя, тритикале и гибридной кукурузы.

Цели

- Ожидаемая прибыль в 2026 году:
 - “Хаёт” — 34 млн сум
 - “Обод” — 3,400 млн сум
 - Гибрид VIR — 480 млн сум .

1. Основная информация



Организации-грантополучателя

ООО “Consort Group”

Название проекта:

Growz: Платформа на основе данных и ИИ для устойчивого фермерства

Руководитель проекта:

Мурод Хусанов

Контакты:



START-UP ARENA

WORLD AGRI-TECH INNOVATION SUMMIT

growz

Smallholders' inefficient farming challenges

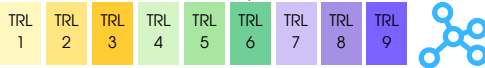


Many smallholder farmers operate without sufficient agronomic knowledge, leading to suboptimal farming practices; inadequate access to agricultural advice can result in **up to 30% lower crop yields** compared to those who receive guidance (FAO).

Limited access to financial services restricts farmers' ability to invest in quality inputs and technology, affecting productivity and growth; **only 27% of smallholder farmers in developing countries have access to formal credit** or credit facilities, limiting their development potential (World Bank).

Lack of advisory and fair market access leads to improper application of fertilizers and pesticides, causing not only financial loss but also environmental damage; on average, smallholder farmers **over-spend by approximately 20-30% on fertilizers and pesticides** due to inefficiencies and lack of tailored guidance (FAO).

3. Описание проекта и этапы



Цель проекта

Создание цифровой платформы для малых фермеров Узбекистана, предоставляющей интеллектуальные рекомендации по сельскому хозяйству, диагностику болезней растений на основе ИИ, доступ к маркетплейсу агрохимии и микрофинансовым сервисам

Технологическое решение

- ИИ-агент диагностики заболеваний на основе изображений растений.
- Персонализированные рекомендации по агротехнике и защите растений.
- Интеграция с маркетплейсом агрохимикатов и удобрений.
- Возможность доступа к микрозаймам и финансовым услугам через партнёров (например, TBC Bank).

Текущий статус:

- MVP версии Growz будет готов к декабрю 2025 .
- Достигнута договоренность о подключении первых 100 мерчантов.
- Переговоры о стратегическом партнёрстве с Министерством сельского хозяйства, фермерскими кооперативами и FAO.

2. Бюджет проекта



Общий бюджет проекта

\$719,010

Сумма гранта

\$571,010

Сумма софинансирования

\$148,000

Инвесторы/партнёры

- Всемирный банк
- Частные инвестиции в pre-seed раунде \$718,000
- TBC Bank (партнёр по микрозаймам)

5. Планы по развитию



Софинансирование

Привлечение \$1,500,000 в pre-seed раунде в 2025 году.

Экспорт

Стратегия выхода на рынки Центральной Азии.

Исследования

Совершенствование ИИ-алгоритмов диагностики и рекомендации.

Цели

- Доход платформы \$1,200,000 к декабрю 2026 года .
- NPV проекта — \$5,200,000, IRR ~40–50%.

1. Основная информация



Организации-грантополучателя

ООО «BIM Scanner»

Название проекта:

BIM Scanner CDE: Облачная система контроля строительства на базе смешанной реальности и ИИ

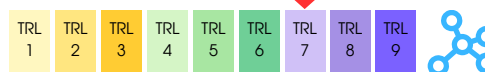
Руководитель проекта:

Ринат Наильевич Насыров

Контакты:



3. Описание проекта и этапы



Цель проекта

Создание облачной среды данных и портативного устройства для контроля качества строительства в реальном времени с использованием технологий смешанной реальности (MR/AMR) и искусственного интеллекта

Технологическое решение

- Платформа BIM Scanner CDE с возможностью загрузки BIM-моделей на стройплощадку и их наложения на реальную среду.
- Инновационная технология расширенной смешанной реальности (AMR), позволяющая видеть скрытые инженерные элементы за стенами.
- Интеграция с внешними системами управления строительством (CRM, PlanRadar, Procore).
- Оффлайн-режим работы и вычисления в реальном времени.

Текущий статус:

- Прототип устройства BIM Scanner разработан.
- Прототип облачной системы BIM Scanner CDE на финальной стадии.
- Ведутся переговоры с первыми клиентами и партнерами в Узбекистане, Казахстане и других странах Центральной Азии.
- Проведены пилотные проекты с регистрацией отклонений и дефектов.

2. Бюджет проекта



Общий бюджет проекта

\$765,500

Сумма гранта

\$588,360

Сумма софинансирования

\$177,140

Инвесторы/партнёры

- Владельцы компании (ранее инвестировали \$2,5 млн)
- ТОО «Сапсан» (Казахстан) — текущий партнёр

5. Планы по развитию



Софинансирование

- Привлечение \$3 млн за долю 40% в компании.
- Использование средств на R&D и маркетинг.

Экспорт

Стратегия выхода на рынки Казахстана, Кыргызстана, стран MENA.

Исследования

Развитие новых функций CDE и модуля анализа дефектов на базе ИИ.

Цели

- Занять 3% регионального рынка SAM к 2030 году (~\$300 млн оборота).
- Оценка компании после раунда: \$7,5 млн.

1. Основная информация



Организации-грантополучателя

ООО «Econstruct Innovations»

Название проекта:

Производство пеностеклокерамики нового поколения для строительной отрасли Узбекистана

Руководитель проекта:

Ойбек Арипжанов

Контакты:



2. Бюджет проекта



Общий бюджет проекта

\$580,000+

Сумма гранта

\$580,000

Сумма софинансирования

из собственных средств компании WHITE HOUSE BUILDING .

Инвесторы/партнёры

• WHITE HOUSE BUILDING

3. Описание проекта и этапы



Цель проекта

Организация производства энергоэффективного, экологически безопасного гранулированного строительного материала — пеностеклокерамики, для применения в строительстве, благоустройстве и инфраструктуре

Технологическое решение

- Разработка технологии одностадийного производства пеностеклокерамики .
- Производство материала с плотностью 160–500 кг/м³, низкой теплопроводностью (0,05–0,08 Вт/мК), огнестойкостью и водопоглощением менее 7%.
- Устойчивость к химическим воздействиям, перепадам температур и долгий срок службы (50 лет и более).
- Возможность переработки и повторного использования материала.

Текущий статус:

- Разработана и протестирована пилотная линия .
- Проведены испытания на местных сырьевых ресурсах.
- Зарегистрированы два объекта интеллектуальной собственности (методика и оборудование) .
- Идёт подготовка к серийному производству и активной коммерциализации.

5. Планы по развитию



Софинансирование

Возможное привлечение дополнительных инвестиций на масштабирование.

Экспорт

Продажи в Казахстан, Узбекистан, перспективы расширения в регион MENA.

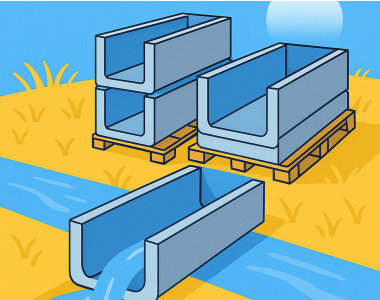
Исследования

Дальнейшая оптимизация состава для различных климатических условий.

Цели

- Достичь объема продаж: 1 год: \$1,345,000, 2 год: \$2,017,500, 3 год: \$2,690,000 .
- Чистая прибыль: \$782,485 — \$1,564,969 в 2–4 годах работы.

1. Основная информация



Организации-грантополучателя

ООО «COMPOSITE LOTOK ISHLAB CHIQARISH»

Название проекта:

Разработка автоматизированной технологии производства оросительных лотков ЛК-60, ЛК-80 и ЛК-100 из композитных материалов

Руководитель проекта:

Махмудов Илхомжон Эргашевич (Director),
Палуанов Данияр (СТО проекта)

Контакты:



2. Бюджет проекта



Общий бюджет проекта

\$187,500

Сумма гранта

\$150,000

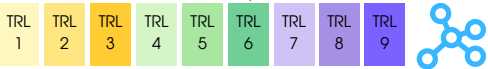
Сумма софинансирования

\$37,500

Инвесторы/партнёры

- Собственные средства ООО «COMPOSITE LOTOK ISHLAB CHIQARISH»

3. Описание проекта и этапы



Цель проекта

Разработка и промышленное внедрение системы автоматизированного производства оросительных лотков из композитных материалов для повышения эффективности водопользования в сельском хозяйстве

Технологическое решение

- Производство лотков из стеклопластика на основе полиэфирной смолы (ИК-131).
- Улучшенные свойства: высокая прочность, низкое водопоглощение (0,88%), устойчивость к температурам от -45°C до +200°C, срок службы 45-50 лет.
- Значительное снижение потерь воды и расходов на эксплуатацию

Текущий статус:

- Разработана технология композитного материала.
- Оптимизирован состав из 8 компонентов.
- Получен патент на промышленный образец лотков типа ЛК-60, ЛК-80, ЛК-100 .
- Завершено создание опытных образцов.

5. Планы по развитию



Софинансирование

Необходимо для производственной мощности: 3,000 лотков в месяц (~9 км сети) .

Экспорт

Поставки в страны Центральной Азии (потенциал до \$5 млн оборота за 3-4 года) .

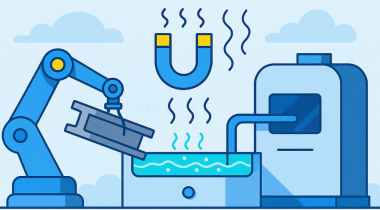
Исследования

альнейшая оптимизация прочности и удешевление состава композитов

Цели

Выручка от продаж: \$440,000 в год прибыль при полной загрузке мощностей.
Потенциальный рынок на сумму ~\$289 млн по расчётам водохозяйственных организаций

1. Основная информация



Structural steel hot aluminizing

Организации-грантополучателя

ООО «ALUMINICO INNOVATION GROUP»

Название проекта:

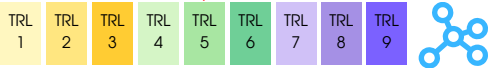
Горячее алюминирование конструкционной стали методом горизонтального прохода

Руководитель проекта:

Саиданвар Тураходжаев (СТО)



3. Описание проекта и этапы



Цель проекта

Разработка и внедрение инновационной технологии защиты конструкционной стали от коррозии через горячее алюминирование методом горизонтального прохода с использованием магнитогидродинамических систем

Технологическое решение

- Горизонтальный проход изделия через алюминиевый расплав с удержанием расплава с помощью магнитогидродинамических (МГД) систем.
- Снижение объема расплава в камере, уменьшение энергозатрат.
- Возможность покрытия сложных профилей алюминием без деформации

Текущий статус:

- Разработаны и успешно протестированы экспериментальные МГД-клапаны .
- Подготовлена техническая документация на основные элементы установки.
- Сформирована база для патентования объектов интеллектуальной собственности.

2. Бюджет проекта



Общий бюджет проекта

\$749,920

Сумма гранта

\$599,920

Сумма софинансирования

\$150,000

Инвесторы/партнёры

- Собственные инвестиции команды проекта и соинвесторов.

5. Планы по развитию



Софинансирование

Строительство пилотного производства алюминированных изделий на 5,000 тонн в год

Экспорт

Лицензирование технологии на рынки Европы, Северной Америки, Азии

Исследования

Повышение адгезии покрытия для различных профилей стали

Цели

Пилотные продажи — до \$1 млн выручки в год.
Технологическое лицензирование — до \$2,4 млн годового дохода с royalty (~4% с базы \$60 млн) .

Контакты:



1. Основная информация



Организация-грантополучатель

ООО «SolQD»

Название проекта

Солнечные окна для интеграции в здания и умные теплицы

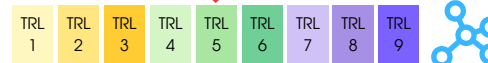
Руководитель проекта

Алишер Атаходжаев

Контакты:



3. Описание проекта и этапы



Цель проекта

Масштабирование синтеза квантовых точек для создания полимерных триплексов (солнечных окон) и плёнок для повышения урожайности в теплицах за счёт фильтрации солнечного света

Технологическое решение

Прозрачные солнечные окна на основе квантовых точек, генерирующие электричество и одновременно охлаждающие помещения. Специальная плёнка для теплиц, увеличивающая урожайность растений за счёт оптимизации спектра солнечного света

Текущий статус

- Разработаны первые прототипы солнечных окон и плёнок .
- Начата подготовка к масштабированию синтеза квантовых точек.
- Налажено сотрудничество с промышленными партнёрами: SamGlass, Hilton Brend, OGP

2. Бюджет проекта



Общий бюджет проекта

\$750.000

Сумма гранта

\$600.000

Сумма со-финансирования

\$150.000 25% от суммы гранта

Инвесторы/партнёры

ООО «Stekloplastik» \$50
ООО «Agromir building» \$100

4. Планы по развитию



Исследования/Доработки

Разработка солнечных окон для автомобилей.

Коммерциализация

Выход на рынок в размере 60,480 м² установленных солнечных окон и 7,400 гектаров тепличных плёнок.
Экспорт готовой продукции в страны Центральной Азии.

Ожидаемый результат

Продажи к 2029 году: более \$4,5 млн в год.

1. Основная информация



Организации-грантополучателя

ООО «Ecobiome Ltd.»

Название проекта:

Производство биологических удобрений

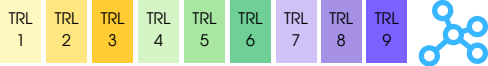
Руководитель проекта:

Дилфуза Эгамбердиева (CEO, СТО, профессор)

Контакты:



3. Описание проекта и этапы



Цель проекта

Создание первой в Узбекистане линии по производству биоудобрений на основе микробиологических культур и биоугля для повышения урожайности и устойчивости сельскохозяйственных культур

Технологическое решение

- Производство жидких микробных биоудобрений и био-угольных композиций.
- Использование ризобий и других эффективных бактерий для стимуляции роста растений и борьбы с заболеваниями.
- Экологически безопасные решения для фермеров и агрокомплексов

Текущий статус:

- Разработаны формулы удобрений на основе микробов и биоугля .
- Завершены лабораторные и тепличные испытания.
- Готов план строительства производственной линии.

2. Бюджет проекта



Общий бюджет проекта

\$750,000

Сумма гранта

\$150,000

Сумма софинансирования

\$600,000

Инвесторы/партнёры

BIODRIP LLC

5. Планы по развитию



Софинансирование

Достижение объема производства до 100,000 тонн биоудобрений в год

Экспорт

Поставки микробных удобрений в страны Центральной Азии

Исследования

Разработка новых продуктов для различных культур и климатических условий

Цели

Выход на уровень продаж: \$960,000 в первый год.
Ожидаемая чистая прибыль: \$653,000 в первый год .

1. Основная информация



Организации-грантополучателя

ООО «BIOFIELD»

Название проекта:

Производство микробиологического продукта для разрушения пестицидов в почве и повышения её плодородия

Руководитель проекта:

Улжабаев Жaxonгир Ражаббаевич



2. Бюджет проекта



Общий бюджет проекта

\$750,000

Сумма гранта

\$600,000

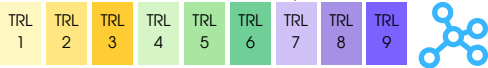
Сумма софинансирования

\$150,000

Инвесторы/партнёры

Частный партнёр – СП ООО «Ifoda Agro Kimyo Himoya»

3. Описание проекта и этапы



Цель проекта

Создание биологического продукта для очистки почв от остатков пестицидов (хлорпирифоса и циперметрина), повышения уровня азота, фосфора и калия в почве и увеличения урожайности

Технологическое решение

- Микробиологический жидкий продукт на основе уникального штамма бактерии *Ochrobactrum intermedium*.
- Уничтожение остатков пестицидов в почве.
- Улучшение структуры почвы, восстановление полезной микрофлоры и повышение плодородия.

Текущий статус:

- Разработана технология производства биопродукта.
- Завершены лабораторные и полевые испытания.
- Готово помещение для запуска промышленного производства .

5. Планы по развитию



Софинансирование

Привлечение дополнительных инвестиций для увеличения мощностей

Экспорт

Выход на рынки Центральной Азии с 2027 г.

Исследования

Разработка новых штаммов и продуктов для различных типов загрязнённых почв

Цели

Выручка: \$2,46 млн за первый год продаж (при цене \$4,5 за литр).

Чистая прибыль: \$723,639 за первый год .

Контакты:



Навигация по проектам RCP / BIRD

RCP-01/1	Digital Twin based education platform for STEM	3
RCP-01/5	JobBro	4
RCP-01/6	The use of artificial intelligence in screening radiological studies	5
RCP-01/31	Industrial production and commercialization of the probiotic INNOPROVET in the field of veterinary	6
RCP-01/32	Preparation for commercialization of a wide-cut mounted small leveler with a roller	7
RCP-01/36	High-quality waterproofing and anti-corrosion bitumen mastic	8
RCP-01/39	Development of technology for compacting cotton in the hopper of a cotton harvester and its pneumatic transportation to the hopper	9
RCP-01/44	HOMILA AI - the use of artificial intelligence methodologies to predict and reduce the likelihood of complications during pregnancy	10
RCP-01/54	Production of humic superphosphate based on brown coal and rock phosphate"	11

BIRD-01/12	AI-native Clinical Information System for Better Patient and Doctor Outcomes	12
BIRD-01/17	TECHNOLOGIES TO PRODUCE LYOPHILIZED NAATS KITS FOR THE NA-DETECTION OF CURRENT ZOO NOTIC INFECTIONS	13
BIRD-01/19	Smart Energy	14
BIRD-01/22	Revolutionizing Animal Feed Economy: Innovative Technology Harnessing Rice Industry Waste for Cost-Effective Feed Component Production.	15
BIRD-01/23	Full-system cage fish farm for warmwater fishes in Tuyabuguz Reservoir in Tashkent region	16
BIRD-01/28	Introduction of effective technology of bentonite clay raw material processing of Navoi oblast deposits and organization of energy-saving expanded clay panel products for construction	17
BIRD-01/32	Cutting-edge print-to-order manufacturing of 3D titanium implants for patients with bone defects	18
BIRD-01/49	Production and commercialization of Biologically active fertilizer (BAF)	19
BIRD-01/52	Creation of an enterprise for the production of cotton seeds in Uzbekistan	20
BIRD-01/54	Contribution to the reduction of eco-migration due to climate change by introducing new varieties of perennial and annual wheat, that are highly resistant to heat and drought stresses	21
BIRD-01/81	Growz – Data-driven smart farming support platform	22
BIRD-01/91	AI-powered construction progress control system («BIM Scanner CDE»)	23
BIRD-01/96	Production of advanced, eco-friendly granulated construction material of the new generation with energy-saving functions for the sustainable development of the construction industry in Uzbekistan	24
BIRD-01/97	Structural steel hot aluminizing by the horizontal pass method	25
BIRD-01/101	Development of automated technology for the production and industrial implementation of irrigation trays LK-60, LK-80 and LK-100 made by the composite materials	26
BIRD-01/140	Solar Windows with Luminescent Quantum Dots for Building Integration and Smart Greenhouses	27
BIRD-01/148	Ecofriendly biochar based and liquid microbial fertilizers (ECOBIO ME): Biofertilizer Production Line	28
BIRD-01/155	Production of a biological product for the destruction of pesticides in the soil and increasing soil fertility	29

Уровни технологической зрелости

КАТЕГОРИЯ	УРОВЕНЬ TRL	ОПИСАНИЕ	ОСОБЕННОСТИ УРОВНЯ
Фундаментальные исследования	TRL 1	Наблюдение основных принципов	Начальные научные исследования; подтверждение основных явлений без практического применения.
	TRL 2	Формулирование концепции и/или приложения	Генерация идей и концепций, начало теоретических разработок.
	TRL 3	Экспериментальная проверка концепции	Лабораторная верификация концепций; начальные испытания ключевых компонентов.
Инженерная разработка и испытания	TRL 4	Лабораторная проверка компонентов или системы	Разработка лабораторного прототипа; тестирование интеграции базовых компонентов.
	TRL 5	Проверка компонентов в приближённых к реальности условиях	Инженерный прототип с базовыми функциями в ограниченной среде.
	TRL 6	Демонстрация системы/подсистемы в приближённых условиях	Полуфункциональный прототип, испытанный в условиях, близких к реальным.
Коммерциализация и реальное использование	TRL 7	Демонстрация прототипа в реальных условиях	Прототип готов для эксплуатации; проводится испытание на практике.
	TRL 8	Завершение системы и её квалификационные испытания	Система прошла все тесты; готова к эксплуатации в реальных условиях.
	TRL 9	Реальная эксплуатация продукта	Технология полностью готова и используется в реальных условиях.

Классификация проектов

Программа	Кол-во проектов	Полное название	Цель	Получатели	Сумма гранта	Софинансирование	Фокус	Стадия инновации
REP	25	Research Excellence Program	Повышение качества научных исследований	Учёные, исследовательские команды	до \$100,000 (в среднем)	не указано	Публикации, международные партнёрства	Фундаментальные и прикладные исследования
RCP	9	Research Commercialization Program	Поддержка трансформации научных разработок в продукты	Учёные, НИИ, университеты	до \$150,000	не менее 25%	Proof-of-concept, лицензирование, сопровождение	Средние стадии: концепт, прототип, IP
BIRD	18	Business Investments in Research & Development	Поддержка прикладных НИОКР, внедрение технологий	Частные компании, стартапы, консорциумы с НИИ	до \$600,000	≥ 25% от суммы гранта	Коммерциализация, производство, прототипы	Поздние стадии: market-ready, масштабирование
PRIM	24	Public Research Institutes Modernization	Модернизация научных институтов и укрепление их потенциала	Государственные НИИ и исследовательские организации	до \$200,000	не указано (возможно, не обязательно)	Инфраструктура, обучение, управление	Базовая трансформация, повышение потенциала
ICP	211	Innovation Capabilities Program	Повышение инновационного потенциала МСП	Малые и средние предприятия	до \$50,000	= 100% (обязательное софинансирование)	Качество, сертификация, стандарты	Ранняя адаптация технологий, "инкрементальные инновации"